

本質系イノベーション研修

販売代理・取次店向け資料

出る杭の杜

【対象サービス】

＜本質系イノベーション研修(通称:出る杭研修)＞

- ・物事を本質的に(「深く・広く・正しく」)考えさせることでイノベーションの創出を狙う研修。
- ・思考系/発想系研修の世界最高峰。
- ・トップ企業が続々導入、トップ大学が続々研究、異常な高評価。
- ・ロジカルシンキング、クリティカルシンキング、デザインシンキング超えの圧倒的効果。

- コース: 1日コース/2日コース/4日コース(対面、リモート)
- 1クラス人数: 6人~16人
- 価格: 受講者1人あたり50,000円/日(ディスカウントなし)

導入実績(例)			
トヨタ自動車	本田技研	TOYOTA	HONDA
日産自動車	三菱自動車	NISSAN	MITSUBISHI
日野自動車	ダイハツ工業	DAIHATSU	DAIHATSU
デンソー	アイシン	DENSO	AIKIN
三菱日立パワーシステムズ	三菱電機	MITSUBISHI	MITSUBISHI
パナソニック	オリンパス	Panasonic	OLYMPUS
バイオコア	村田製作所	Pioneer	muRata
富士電機	NEC通信システム	FE 富士電機	NEC
森永製菓	ハウス食品	MORINAGA	House
LIXIL	TOTO	LIXIL	TOTO
キューピー	ファミリーマート	kewpie	FamilyMart
テクノプロ	朝日広告社	TECHNOPRO	ASAHO
北日本銀行	三菱地所プロパティマネジメント	北日本銀行	三菱地所プロパティマネジメント

【お願いしたい業務】 ※契約書を取り交わさせていただきます。費用はご負担いただきます。

＜販売代理業務＞

- 法人顧客から出る杭の杜への本質系イノベーション研修の注文獲得
- および、研修実施に向けた諸準備: 日程調整、会場の確保と案内、備品(ホワイトボード等)準備、テキスト印刷

＜販売取次業務＞

- 法人顧客から出る杭の杜への本質系イノベーション研修の注文獲得

【マージン金額(税別)】

<販売代理業務の場合>

- 受講者1人あたり25,000円/日(マージン率50%)

例)1クラス10人/2日コースの販売で50万円

<販売取次業務の場合>

- 受講者1人あたり15,000円/日(マージン率30%)

例)1クラス10人/2日コースの販売で30万円

【マージンお支払い方法】

- 研修実施月の翌月末日に1か月分を一括で銀行振込(税込)

※ 顧客から出る杭の杜へのお支払いも同様

【研修内容カスタマイズ】

- 普遍的な内容であることが生命線であるため、研修テキストのカスタマイズは一切お受けできません。

※普遍的な内容を顧客のビジネスに引き寄せたクラス運営（ディスカッション、プレゼン、レクチャー）は可能な限り行わせていただきます。

【クラス編成】

- 一社単独でも複数社合同でもOKです。

※1クラス人数：6人～16人

【キャンセル】

- 研修前日までのキャンセル：キャンセル料ゼロ

- 研修当日のキャンセル：キャンセル料100%

- ・理由の如何を問わず受講者1人あたり15,000円／日
- ・遅刻／早退／その他理由による一部時間の部分キャンセルでも同様

【販売代理・取次業務への出る杭の杜からのご支援】

＜研修概要の無料レクチャー＞

- ご希望の方には約1時間の無料レクチャーを実施させていただきます(リモートのみ。Zoom使用)。

＜研修資料＞

- 出る杭の杜ウェブサイトの研修ページ(<https://www.derukui.company/training/>)から最新資料をダウンロードしていただけます。

＜参考書籍＞

- よろしければ、出る杭の杜が出版している書籍(<https://www.derukui.company/publishing/>)をご購入の上、ご活用ください。

＜顧客とのミーティングへの参加＞

- 必要に応じ、出る杭の杜・代表の横田宏信が顧客とのミーティングに参加させていただきます(リモートのみ)ので、ご相談ください。

※横田の経歴については、出る杭の杜ウェブサイトの当該ページ(https://www.derukui.company/hironobu_yokota/)をご参照願います。

【本質系イノベーション研修の市場】

<対象者>

- 「本質」という普遍的なものを題材とする研修ですので、業界／職種／職位を問いません。
その意味で、市場は極めて広大です。

<将来性>

- 徐々にではありますが、世の中は物事の本質の重要性に気づき始めています（世界的に、気づかざるを得ない状況に陥ってきています）。
その意味で、市場の将来性は極めて有望です。

【将来はご自身での事業化(独立)をおすすめします】

- 出る杭の社は、「本質」についての教育が世の中に少しでも早く広く普及し、それがより良い社会に繋がることを願っています。
ですので、将来はご自身での事業化(独立)をおすすめします。
- ご自身で事業化されてもライセンス料は頂戴いたしません。
内容が極めて普遍的なものですので、そもそもライセンス料を頂戴できるものでもありません。
- ただし、内容が極めて普遍的なものであるがゆえに、高いクオリティでの研修実施はそう容易なものではありません。
その点をご留意の上で事業化をご検討ください。

【ご注意いただきたいこと】

- 最初は、本質系イノベーション研修の販売代理・取次業務を本業とするのは避けてください。
暫くは兼業で様子を見ることをおすすめします。
- 兼業の場合でも、大規模な広告や大人数での営業活動など、最初から大きく投資するのは避けてください。
暫くはお金をかけずに少しずつ活動されることをおすすめします。